



**CiS electronic GmbH** ist seit 40 Jahren ein innovatives und erfolgreiches Familienunternehmen. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben kundenspezifische Lösungen im Bereich der Verbindungstechnik für die Datenübertragung in der Elektrotechnik und Elektronik.

In unseren Werken in Tschechien und Rumänien produzieren wir mit 800 Mitarbeitern kundenspezifische Kabelgarnituren, Kabelbäume und Systemtechnik. Im Zuge unserer anhaltenden Expansion suchen wir Sie!

## Key Account Manager Süd-West (m/w/d)

### Welche Aufgaben erwarten Sie bei uns?

- Betreuung von Bestands- & Neukunden und die Gewinnung neuer Kunden im Verkaufsgebiet Nord
- Ausarbeitung von Projektangeboten in Zusammenarbeit mit dem Engineering und Vertriebsinnendienst
- Ergebnisverantwortung (Auftragseingang, Umsatz, Deckungsbeitrag und Potential)
- Verfolgung globaler Kundentrends und Durchführung von Wettbewerbsanalysen mit dem Marketing
- Mitwirkung bei der Optimierung der Verkaufsprozesse und der Kundenorientierung des Unternehmens
- Begleitung und Vorbereitung von Werksbesichtigungen und Kundenaudits

### Was erwarten wir von Ihnen?

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Industrie Kfm. und / oder BWL – Studium)
- Mehrjährige Vertriebserfahrung (Innen- und / oder Außendienst) im Bereich von erklärungsbedürftigen Produkten und / oder in der Betreuung von und dem Umgang mit Industrieunternehmen
- Erfahrung in der Elektronik, Elektrotechnik, idealerweise im Umfeld von Kabelkonfektion und Sensorik
- Erfahrung im Vertriebscontrolling
- Projektspezifisches fachliches Führen eines gebietszugeordneten Innendienstteams
- Hohes Maß an Pflichtbewusstsein und Verbindlichkeit
- Hohe Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, Teamfähigkeit und Empathie
- Verhandlungssichere Kommunikation in Englisch in Wort und Schrift
- Routinierter Umgang mit den gängigen MS-Office Programmen

### Was bieten wir Ihnen an?

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit einem flexiblen Arbeitszeitmodell
- Home Office Arbeitsplatz
- Hochmotiviertes, junges und modernes Team
- Modernes Entgeltsystem inkl. Ziel- und Erfolgsprämien sowie vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Angenehmes Arbeitsumfeld & freundliche Atmosphäre
- Möglichkeit eines Jobfahrrads
- Firmen – PKW der gehobenen Mittelklasse inkl. Tankkarte
- Die Chance den Vertrieb aktiv mitzugestalten und wirklich etwas zu bewegen.
- Ein wertschätzendes Miteinander in einem erfolgreichen inhabergeführten Familienunternehmen